

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für den **Technikstandort in Osterburg** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten und flexiblen

Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertrieb von Landtechnik

Ihre Aufgaben:

- die Beziehung zum bestehenden, regionalen Kundenstamm auszubauen und zu pflegen
- Sie sind für das strategische und operative Management Ihres Verkaufsgebietes zuständig
- eigenverantwortliche Akquisition sowie die umfassende Beratung und Betreuung der Vertriebspartner und Kunden
- Ausbau der eigenen Vertriebsstrategie
- Begeisterung der Kunden für unsere Produkte

Ihr Profil:

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder landwirtschaftliche Berufsausbildung oder Ausbildung zum Land- und Baumaschinenmechatroniker (m/w/d)
- Spaß am Verkauf von Landmaschinen
- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Durchsetzungsvermögen, selbständiges Arbeiten
- Abschlussicherheit
- hohes Maß an Eigenmotivation, Ergebnisorientierung, ein gutes Selbst- und Zeitmanagement sowie ausgeprägte Kommunikationsstärke

Wir bieten Ihnen:

- vielseitige Aufgaben in einem engagierten Team
- gute Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- ein attraktives Unternehmen mit großer Leistungsvielfalt
- offene Kommunikation
- Sonderleistungen sowie angepasste Arbeitszeitmodelle

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:

bewerbung@vr-plus.de

Wir kümmern uns