

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir für den **Technikstandort in Helmstedt** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten und flexiblen

## **Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertrieb von Landtechnik**

### **Ihre Aufgaben:**

- Die Beziehung zum bestehenden, regionalen Kundenstamm auszubauen und zu pflegen
- Sie sind für das strategische und operative Management Ihres Verkaufsgebietes zuständig
- Eigenverantwortliche Akquisition sowie die umfassende Beratung und Betreuung der Vertriebspartner und Kunden
- Ausbau der eigenen Vertriebsstrategie
- Begeisterung der Kunden für unsere Produkte

### **Ihr Profil:**

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder landwirtschaftliche Berufsausbildung oder Ausbildung zum Land- und Baumaschinenmechaniker (m/w/d)
- Spaß am Verkauf von Landmaschinen
- Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Durchsetzungsvermögen, selbständiges Arbeiten
- Abschlussicherheit
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Ergebnisorientierung, ein gutes Selbst- und Zeitmanagement sowie ausgeprägte Kommunikationsstärke

### **Wir bieten Ihnen:**

- Vielseitige Aufgaben in einem engagierten Team
- Gute Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein attraktives Unternehmen mit großer Leistungsvielfalt
- Offene Kommunikation
- Sonderleistungen sowie angepasste Arbeitszeitmodelle

### **Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung:**

[bewerbung@vr-plus.de](mailto:bewerbung@vr-plus.de)

**Wir kümmern uns**